

Назва дисципліни, обсяг в кредитах ЄКТС	«Поведінкова економіка» /4 кредити ЄКТС
Загальна інформація про викладача	Радіонова Наталія Вікторівна, старший викладач кафедри «Економіка та менеджмент», 373-15-88, kafedraem@ukr.net
Семестр вивчення дисципліни	V семестр, бакалавр
Факультети, яким пропонується	Економіко-гуманітарний, спеціальність 073 «Менеджмент»
Перелік компетентностей та результатів навчання, що забезпечує дисципліна	ЗК3. Здатність до абстрактного мислення, аналізу, синтезу. ЗК10. Здатність до проведення досліджень на відповідному рівні. ПРН4. Демонструвати навички виявлення проблем та обґрунтування управлінських рішень. ПРН12. Оцінювати правові, соціальні та економічні наслідки функціонування організації. ПРН15. Демонструвати здатність діяти соціально відповідально та громадськосвідомо на основі етичних міркувань (мотивів), повагу до різноманітності та міжкультурності.
Опис дисципліни	
Попередні умови, необхідні для вивчення дисципліни	«Політична економія», «Мікроекономіка», «Макроекономіка»
Основні теми дисципліни	Всього -120 годин, лекції -32 години, практичні заняття – 16 годин. Тема 1. Поведінкова економіка в системі економічних наук Тема 2. Психофізіологічні основи поведінки та нейроекономіка Тема 3. Когнітивні процеси прийняття рішень та регуляції економічної поведінки Тема 4. Методологічні аспекти побудови експериментальних досліджень в мікроекономічних системах Тема 5. Психологія прийняття рішень споживачем Тема 6. Внутрішня мотивація та механізми підтримки діяльності Тема 7. Прийняття рішень в умовах ризику Тема 8. Методи впливу на економічну поведінку Тема 9. Соціальні аспекти економічної поведінки Тема 10. Нейроекономіка як міждисциплінарний напрямок, що фокусується на механізмах прийняття рішень.
Мова викладання	українська
Список основної та додаткової літератури	Основна: 1. Наумік К. Г. Економічна психологія : навч. посіб. / К. Г. Наумік ; Харківський національний економічний університет. – Харків : ХНЕУ, 2007. – 274 с. 2. Акерлоф Дж., Шиллер Р. «Spiritus Animalis. Как человеческая психология управляет экономикой». М.: ООО «Юнайтед Пресс», 2010. 3. Бутко М. П. Економічна психологія. навч. посіб. К.: «Центр учбової літератури», 2016. 232 с.

Додаткова:

1. Ілляшенко П. Поведінкові фінанси: історичний огляд і основні засади. Вісник національного банку України. 2017. Червень. С. 30-57.
2. Карпишин Н. І. Інвестиційна поведінка домогосподарств: світові моделі і національні особливості. Світ фінансів. 2015. №4. С. 138-151.
3. Нілова Н.М., Семененко Т. О. Поведінкові особливості споживачів. Проблеми і перспективи розвитку банківської системи України: зб. наук. праць / УАБС НБУ. Суми, 2014. Т. 39. - С. 142-149

Електронні ресурс

1. Ден Аріелі Передбачувана ірраціональність. URL: <http://www.afo.com.ua/uk/news/2-general-assessment/1297-dan-ariely-predictably-irrational>
2. Поведінкова економіка <http://uk.wikipedia.org/wiki>.
3. Київська школа економіки <https://kse.ua/ua/kse-program/povedinkova-ekonomika/>